



Digitalisieren Sie jetzt Ihre Geschäftsprozesse

Erfolgsfaktoren bei der Einführung eines DMS

BONPAGO⁺

WIR DIGALISIEREN FINANCE
& ACCOUNTING

Ca. **40%**

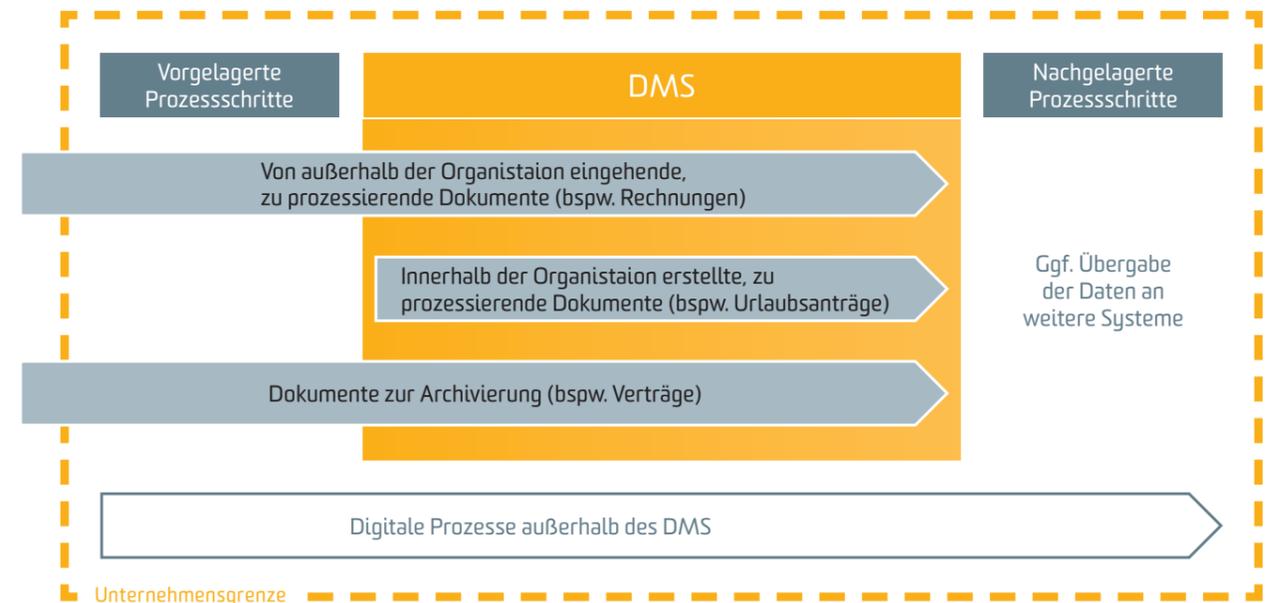
der IT-Budgets von Unternehmen fließen in die Finanzprozesse.

Nur **6%**

der Finanzvorstände sind mit dem Ergebnis explizit zufrieden.

Transparenz und Nachvollziehbarkeit über alle Geschäftsprozesse hinweg – starten Sie jetzt mit Hilfe eines DMS in das digitale Zeitalter

Neben der Ablage aller digitalen Dokumente lässt sich beispielsweise mit Hilfe eines Dokumentenmanagementsystems (DMS) ein Großteil der Unternehmensprozesse digitalisieren. Dies steigert die Transparenz über alle wichtigen Geschäftsprozesse und setzt Ressourcen für eine nachhaltige Zukunftsstrategie frei. Die Rechnungsverarbeitung ist häufig der Startpunkt, dem sukzessiv weitere Prozesse folgen.



Unsere Kunden sind für die Zukunft vorbereitet – und Sie?

MEDIENHAUS
AACHEN



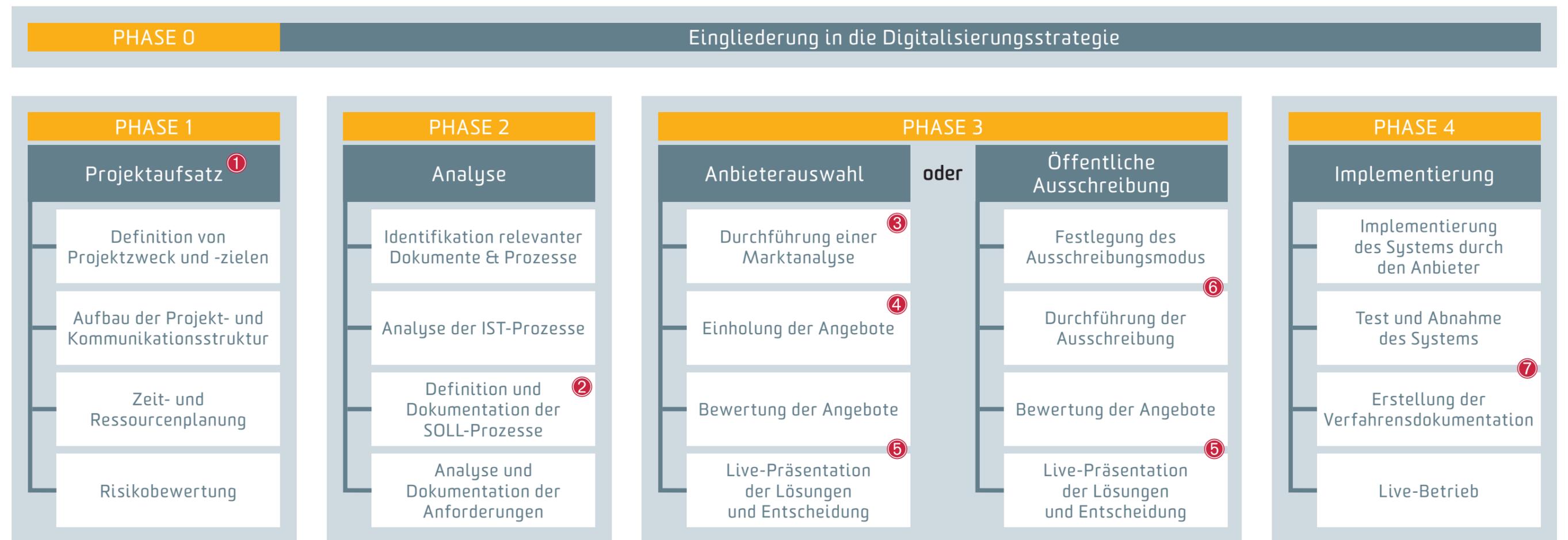
Bonpago begleitete uns von der Bedarfsanalyse über die Prozessoptimierung bis zur Entscheidung für unser neues DMS. Durch die professionelle Unterstützung der Bonpago haben wir den Grundstein für unsere erfolgreiche digitale Transformation gelegt.«

Jens Pluymackers
Stellv. Leiter Finanzen, Medienhaus Aachen



Wie führe ich eine Systemauswahl durch?

- 1 Ein strukturierter Projektaufsatz definiert den (Zeit-) Rahmen für das Projekt und harmonisiert die Erwartungen und Ziele aller Projektbeteiligten. Darüber hinaus liefert der Aufsatz einen wertvollen Beitrag für das Change Management.
- 2 Definierte und optimierte Prozesse sind die Grundlage für die Funktionalität der digitalen Prozesse. Schlechte Prozesse werden auch durch eine Digitalisierung nicht besser!
- 3 Nur durch einen umfassenden Marktüberblick und die Berücksichtigung aller relevanten Anbieter kann die optimale Lösung ausgewählt werden. Bonopago kennt alle wichtigen Anbieter auf dem Markt.
- 4 Die Qualität der Ausschreibungsdokumente (Leistungsbeschreibung, SOLL-Konzept) ist ausschlaggebend für die Qualität und Vergleichbarkeit der von den Anbietern abgegebenen Angebote. Die Dokumente bilden die Basis für eine erfolgreiche Projektumsetzung.



- 5 Durch einen mehrstufigen Bewertungsprozess werden die Lösungen der einzelnen Anbieter evaluiert. Die Leistungsfähigkeit der Systeme und die Mitarbeiterakzeptanz hinsichtlich der Usability kann zusätzlich im Rahmen eines Proof of Concept (PoC) getestet werden.
- 6 Insbesondere im öffentlichen Sektor ist die genaue Kenntnis und Einhaltung der Ausschreibungsrichtlinien elementar, um zusätzlichen Aufwand zu vermeiden.
- 7 Die Abnahme stellt sicher, dass die geforderte Leistung erbracht wurde und das System gemäß der Leistungsbeschreibung implementiert wurde. Die Erstellung einer korrekten und im „richtigen“ Maße detaillierten Verfahrensdokumentation stellt sicher, dass alle rechtlichen und organisatorischen Rahmenbedingungen erfüllt werden.

Wieso scheitern Digitalisierungsprojekte trotz der hohen Relevanz? Machen Sie nicht die gleichen Fehler!

Die 10 häufigsten Gründe für das Scheitern der Projekte:

Niedrige Usability/fehlende Mitarbeiterakzeptanz	65 %
Fehlende übergeordnete Digitalisierungsstrategie	61 %
Falsche Aufnahme & Gewichtung von Anforderungen	61 %
Prozesse werden nur digitalisiert, jedoch nicht vorab optimiert	54 %
Fehlendes Know-how hinsichtlich des Auswahlprozesses	50 %
Fehlende Marktkenntnis	42 %
Fehlender Projektaufsatz	35 %
Keine Durchführung eines Auswahlverfahrens	32 %
Fehlende interne Ressourcen	23 %
Kein Business Case	19 %

(Quelle: Bonpago 2017)

Irgendwann ist irgendwann zu spät ... Digitalisieren Sie jetzt Ihre Geschäftsprozesse!

Zentrale Fragestellungen, die für Ihren Unternehmenserfolg entscheidend sind:

		
DIGITALISIERUNG	AUTOMATISIERUNG	VERNETZUNG
<i>Verfolgt Ihr Unternehmen die passende Digitalisierungsstrategie?</i>	<i>Sind Ihnen die Voraussetzungen und Einsparpotenziale automatisierter Prozesse (z. B. Rechnungsverarbeitung) bekannt?</i>	<i>Wie müssen Sie vernetzt sein, um in der gesamten Supply Chain Wettbewerbsvorteile generieren zu können?</i>

Bonpago stellt den Bezug zu langfristigen Trends her, analysiert Marktinnovationen und antizipiert zukünftige Bedarfe Ihres Unternehmens. Des Weiteren helfen wir Ihnen, klassische Fehler bei der digitalen Transformation zu vermeiden.

Ausgewählte Referenzkunden:





Warum Bonpago?

Wir beraten unsere Kunden aus der Privatwirtschaft und der öffentlichen Verwaltung anbieterunabhängig bei der Digitalisierung von Geschäftsprozessen. Unsere Leistungen reichen hierbei vom Aufsatz des Projektes, über die Prozessaufnahme und -optimierung bis zur Auswahl und Einführung der passenden Softwaresysteme. Bei uns steht stets das Interesse des Kunden und nicht der eigene Produktabsatz im Fokus. Durch unseren umfassenden Marktüberblick identifizieren wir stets die Lösung, die die Kundenanforderung optimal erfüllt.

Bonpago GmbH

Wildunger Straße 6 a · 60487 Frankfurt am Main

Tel. +49 (0) 69.26 489 761-0, info@bonpago.de, www.bonpago.de

 <https://www.xing.com/companies/bonpagogmbh>
 <https://www.linkedin.com/company/bonpago-gmbh>
 <https://de-de.facebook.com/bonpago>

